



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliđi

Mesleki Uzmanlık Eğitimi Taşınmaz ve İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti

2021

TOBB, TOBB ETÜ ve Sahibinden İşbirliğinde Mesleki Uzmanlık Eğitimleri

- Eğitimler online olarak gerçekleştirilecek
 - Taşınmaz Ticareti için 100 saat,
 - M. Kara Taşıtı Alım Satım için ise 35 saat
- Her eğitimin sonunda online sınav gerçekleştirilecektir.
 - Sınav soruları eğitmenler tarafından hazırlanacak ve TOBB ETÜ'ye iletilecek
 - %70 devam mecburiyeti, sınavda %60 başarı

Eğitim Platformu -> www.uzmanlik.com

■ Süreç

1. Eđitimlere katılmak isteyen adaylar Sahibinden'in sitesi üzerinden başvuruda bulunacak
 2. Platforma giren adaylar zoom webinar üzerinden derslere dahil olacak
 3. Mesleki uzmanlık eğitimleri ve üniversite onaylı sertifikalar TOBB ETÜ tarafından ücretsiz olarak verilecek
 4. www.uzmanlik.com sitesinden kayıt olarak kullanıcı ad soyad ve parola ile eğitime giriş yapılabilecek
 5. Aynı günde sırasıyla iki modül alınabilecek
- Adayların diğer modüle geçişlerini kendilerinin yönetmeleri gerekmektedir.
 - Modüller arası geçişler için 10 dakikalık süre bırakıldı

Mesleki Yeterlilik Belgesi Sınavlarına Hazırlık

- Eğitim programları sonunda MYB sınavı için 3 saatlik hazırlık dersi
 - Bir defaya mahsus canlı
 - Sonrasında kayıt üzerinden bilgilendirme
 - Katılım zorunlu değil!!

Eğitim Programları Detayları

- Toplam 3 eğitim tasarımı
 - M. Kara Taşıtları için tek eğitim
 - Taşınmaz ticareti için uzun ve kısa olmak üzere iki eğitim
- Gelen başvurulara göre yıl sonuna kadar yeni eğitim programları açılacak
- 9 saatlik eğitimlerde 1 saatlik öğle arası verilmiştir. Bu arayı eğitmenin yönetmesi beklenmektedir.
- Taşınmaz ticareti için hazırlanan uzun programda ise eğitimler akşam saatlerine koyulmuş ve çalışan adaylar hedeflenmiştir

Eğitimler Haziran Ayı İtibariyle Başlatıldı

Taşınmaz Ticareti

Uzun Program: 42 gün

7 Haziran – 13 Temmuz

Kısa Program: 18 gün

14 Haziran – 1 Temmuz

M. Kara Taşıtı Ticareti

Tek Program: 18 gün

14 Haziran – 1 Temmuz

M. Kara Taşıtı Ticareti Eğitim İçeriği

VASITA				
1. Modül Yasal Mevzuatlar ve Formlar 5 Saat	2. Modül İş Yönetimi 10 Saat	3. Modül Müşteri İlişkileri 10 Saat	4. Modül Dijital Platformlarda Pazarlama 10 Saat	5. Modül Mesleki Yeterlilik Sınava Hazırlık Eğitimi 3 Saat
Yönetmelik Kapsamındaki Konular	Portföy Yönetim	Müşteri Datası Edinme	Otomotiv Sektöründe Dijital Çözümler	İş Sağlığı ve Güvenliği, Çevre ve Kalite Birimi
<i>Yetki Belgesi</i>	<i>Portföy Bulmada Yöntemleri</i>	<i>Müşteri Bilgi Formu</i>	Sektörde İnovatif Yaklaşımlar	Motorlu Kara Taşıtlar Alım Satım İşlemleri Birimi
<i>Mesleki Yeterlilik Belgesi</i>	<i>Müşteri Veri Tabanı Oluşturma</i>	<i>Alıcı Sınama Formu</i>	Dijital Platformlarda İlan	
<i>İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatı</i>	<i>İlan / Portföy Takibi</i>	<i>Alıcı / Satıcı Tanıma</i>	<i>Etkili İlan Vermenin İpuçları</i>	
<i>Tanıtım Kartı ve İlanlardaki Zorunlu Bilgiler</i>	<i>Alıcı ve Satıcı Raporları</i>	Satış ve İknanın Teknikleri	<i>İlan Başlığı ve İlan Açıklaması</i>	
<i>Ekspertiz Raporu</i>	Ofis Yönetimi	Satış ve Müşteri Deneyimi	<i>Dijital Pazarlama Fotoğrafçılığı</i>	
<i>Garanti Verme Yükümlülüğü ve Şartları</i>	<i>Bütçe Yönetimi</i>	<i>Ekspertiz ve Garanti Süreci</i>	<i>Doping Kullanımı</i>	
Alım - Satım İşlemleri	<i>Ofislerin Fiziksel Özellikleri</i>	<i>Aracı Satışa Hazırlama</i>		
<i>Satışa Aracılık ve Taahhüt Belgesi</i>	<i>Danışman Takibi ve Yönetimi</i>	<i>Araç Tesliminde Müşteriyi Bilgilendirme</i>		
<i>Kapora Teslim Tutanağı</i>	Sektörel Bilgilendirmeler	<i>Satış Sonrası Hizmetler ve Takip İletişimleri</i>		
<i>Teklif Formu</i>				
<i>Noter İşlemleri</i>				
İş Kanunu				

Taşınmaz Ticareti Eğitim İçeriği

EMLAK				Mesleki Yeterlilik Sınavına Hazırlık
100 Saatlik MEB Onaylı Eğitim				Mesleki Yeterlilik Sınavına Hazırlık
1. Modül Yasal Mevzuatlar ve Formlar 10 Saat	2. Modül İş Yönetimi 30 Saat	3. Modül Müşteri İlişkileri 30 Saat	4. Modül Dijital Platformlarda Pazarlama 30 Saat	5. Modül Mesleki Yeterlilik Sınavı Hazırlık Eğitimi 3 Saat
Yönetmelik Kapsamındaki Konular	Portföy Yönetimi	Müşteri Yönetimi	Gayrimenkul Sektöründe Dijital Çözümler	İSG, Çevre ve Kalite
<i>Yetki Belgesi</i>	<i>Portföy Bulma Yöntemleri</i>	<i>Müşteri Veri Tabanı Oluşturma</i>	Sektörde İnovatif Yaklaşımlar	Pazarlama Stratejisi Geliştirme ve İş Organizasyonu
<i>Mesleki Yeterlilik Belgesi</i>	<i>Yerel Pazara Hakimiyet</i>	<i>Alıcıyı / Satıcıyı Tanıma</i>	Dijital Platformlarda İlan	Emlak Satışı/Kiralama Süreci İşlemlerinin Yürütülmesi
<i>İlanlara İlişkin Yükümlülükler</i>	<i>İlan / Portföy Takibi</i>	<i>Müşteri Bilgi Formu</i>	<i>Etkili İlan Vermenin İpuçları</i>	
<i>Hizmet Bedeli</i>	Yatırım Danışmanlığı	<i>Alıcı Sınama Formu</i>	<i>İlan Başlığı ve İlan Açıklaması</i>	
Sözleşmeler	<i>Fizibilite Oluşturma</i>	<i>Müşteri ve Portföy Eşleştirme</i>	<i>Dijital Pazarlama Fotoğrafçılığı</i>	
<i>Yetkilendirme Sözleşmesi</i>	<i>Gayrimenkul Değerleme</i>	Satış ve İknanın Teknikleri	<i>Doping Kullanımı</i>	
<i>Kiralamaya Aracılık Sözleşmesi</i>	<i>Emlak Analiz Raporları</i>	Yabancı Müşteriler ile İlişkiler		
<i>Alım Satım Aracılık Sözleşmesi</i>	Ofis Yönetimi	Müşteri Deneyimi		
<i>Hizmet Ortaklığı Sözleşmesi</i>	<i>Bütçe Yönetimi</i>			
<i>Taşınmaz Gösterme Belgesi</i>	<i>Ofislerin Fiziksel Özellikleri</i>			
Diğer Form ve Tutanaklar	<i>Danışman Takip ve Yönetimi</i>			
<i>Çayma Akçesi Tutanağı</i>	Sektörel Bilgilendirmeler			
<i>Kapora Teslim Tutanağı</i>				
<i>Mutabakat Formu</i>				
<i>Teklif Formu</i>				
Satış İşlemleri				
<i>E-Tapu</i>				
<i>E-Devlet</i>				
<i>Noter İşlemleri</i>				
İş Kanunu				

www.uzmanlik.com Üzerinden Üç Adımda Eğitime Katılabılırsiniz

1 Aşağıdaki formu doldurarak Sahibinden Akademi'ye kayıt olun.

2 Kullanıcı bilgileriniz ile Sahibinden Akademi platformuna giriş yapın ve eğitim programlarını inceleyin.

3 Size uygun programa kayıt olun ve seminer saati geldiğinde Sahibinden Akademi üzerinden katılın.

Sahibinden Akademi'ye Kayıt Ol

Ad	Soyad	TC Kimlik Numarası
ⓘ TCKN doğruluğundan emin olun.		
E-Posta Adresi	Cep Telefonu	
Hangi sektöre yönelik eğitim almak istiyorsunuz?	▼	
Bu sektörde faaliyetiniz var mı?	▼	
sahibinden.com'da kurumsal hesabınız var mı?	▼	
TOBB'a bağılı herhangi bir meslek odasına üye misiniz?	▼	

Seçiniz
Emlak Danışmanlığı
Araç Ticareti

Kayıt olmadan önce lütfen okuyunuz:


[Kişisel Verilerin İşlenmesine İlişkin Aydınlatma Metni](#)


Sahibinden Akademi Üyelik Sözleşmesini okudum, onaylıyorum.

Açık Rıza Metni'ni okudum, onaylıyorum.

Kayıt Ol

Sahibinden Akademi Kullanıcı Giriş

Hesabım 



- Kişel Sayfam
- Kişel Bilgiler
- Parola Deđiştirme**
- Sosyal Mail Ayarları
- Mobil Kurum Kodu

Parola Deđiştirme

Kullanıcı kodu parola olarak belirlenemez.
Parolanız en az 8, en fazla 100 karakterden oluşabilir.
Parolanızda en az 1 büyük harf, 1 küçük harf ve 1 rakam bulunmak zorundadır.
Parolanızda en az 2 harf bulunmak zorundadır.
Parolanız !\$@?~.,()€£+_*[] özel karakterlerini içerebilir.
Parolanız küçük harf - büyük harf ayrımlına duyarlıdır.

YENİ PAROLA

YENİ PAROLA (TEKRAR)

[Deđişlikleri iptal et](#) **KAYDET**



Sahibinden Akademi Online Gelişim Platformu

Kullanıcı Giriş

E-posta

Parola

Parolamı unuttum

Ben robot deđilim



reCAPTCHA
Gizlilik - Şartlar

Sahibinden Akademi'de kaydınız yok mu ?
Hemen [buradan](#) kayıt olabilirsiniz.

Sahibinden Akademi'de Ders Programı

Kayıt Olabileceğim Eğitimler



YENİ

ETKİNLİK

Araç Ticareti Mesleki Uzmanlık Eğitimi

182

Araç Ticareti Mesleki Uzmanlık Eğitimi

Program 14 Haziran 2021 - 1 Temmuz 2021 tarihleri arasında gerçekleştirilecektir.










Kategorisi

ARAÇ TİCARETİ

Etkinlik Süresi

- Başlangıç
14 Haziran 2021 19:30
- Bitiş
1 Temmuz 2021 23:00

KAYIT OL

Yasal Mevzuat ve Formlar		2 SANAL SINIF
	Yasal Mevzuat ve Formlar - 1. Ders 14 Haziran 2021 19:30-22:30	SANAL SINIF
	Yasal Mevzuat ve Formlar - 2. Ders 15 Haziran 2021 19:30-21:30	SANAL SINIF
İş Yönetimi		3 SANAL SINIF
	İş Yönetimi - 1. Ders 17 Haziran 2021 19:30-22:30	SANAL SINIF
	İş Yönetimi - 2. Ders 18 Haziran 2021 10:00-13:00	SANAL SINIF
	İş Yönetimi - 3. Ders 21 Haziran 2021 19:30-22:30	SANAL SINIF
Müşteri İlişkileri		3 SANAL SINIF
	Müşteri İlişkileri - 1. Ders 22 Haziran 2021 19:30-22:30	SANAL SINIF
	Müşteri İlişkileri - 2. Ders 24 Haziran 2021 19:30-22:30	SANAL SINIF
	Müşteri İlişkileri - 3. Ders 25 Haziran 2021 10:00-13:00	SANAL SINIF
Dijital Platformlarda Pazarlama		3 SANAL SINIF
	Dijital Platformlarda Pazarlama - 1. Ders 28 Haziran 2021 19:30-22:30	SANAL SINIF

